

LE GRAND PAVOIS À MARSEILLE

Passage du câble à la TNT et au satellite

Le Grand Pavois qui serait l'immeuble résidentiel le plus haut de Marseille, construit en 1975, vient d'être équipé de la TNT et du satellite grâce à un partenariat Télé Solliers, l'antenniste ; Sud Electronique, le grossiste ; et Wisi, le fabricant.

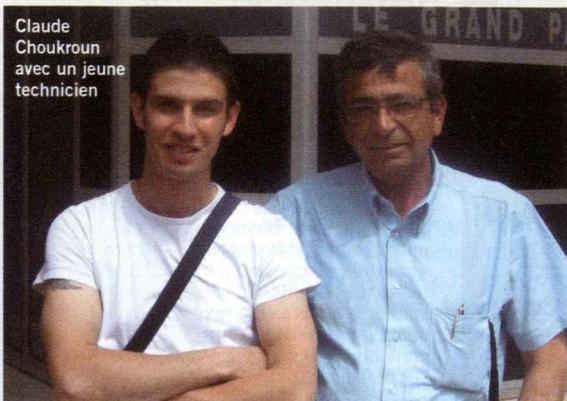


▲ Le Grand Pavois à Marseille : Une tour de 30 étages avec 330 logements au rond-point du Prado.

Cette tour de 30 étages et 330 logements desservis par deux cages d'escalier, se situe au rond-point du Prado, près du stade vélodrome. « Le Conseil Syndical et le syndic de cet immeuble avaient passé un contrat avec France Télécom Câble (FTC) pour une connexion satellite en FI-FI... mais qui n'a jamais vraiment bien marché car souvent en panne. Très embêtés, ils ont voulu dénoncer le contrat avec Numéricâble - qui avait pris le relais de FTC - dans l'objectif de passer à

TÉLÉ SOLLIERS
Un antenniste High Tech

Télé Solliers a l'habitude de ce genre de chantier. « Je travaille beaucoup pour les hôtels et les résidences de vacances, comme c'est le cas du côté de Saint Raphaël », indique Claude Choukroun. Il a débuté en 1979 à la tête d'une société axée sur le SAV technique avec dix à quinze techniciens pour réparer et dépanner des TV. « Mais notre métier de dépanneur commençait à décliner. Nous nous sommes retournés vers la réception satellite au moment de l'apparition des bouquets TPS, CanalSat et ABSat », indique-t-il en rappelant qu'il a été le premier installateur Amega à Marseille. Aujourd'hui, l'entreprise qui emploie trois techniciens s'est spécialisée dans l'antenne, la réception TV jusqu'au traitement de l'image pour les collectivités (hôtels, hôpitaux...). « J'ai construit la renommée de cette société sur la technicité, nos connaissances dans l'électronique, puisque nous assurons une veille technologique sur tout ce qui existe sur le marché de la réception, sur la technique, et nous formons nos techniciens sur les nouveautés », indique-t-il en précisant avoir « des partenaires électroniciens qui nous aident et permettent d'avancer ». Il a commencé à sensibiliser les gestionnaires d'immeubles sur l'extinction de l'analogique pour les informer « de son déroulement et ce que cela va générer comme modification dans leurs immeubles. Ils sont conscients de l'urgence d'obtenir la TNT pour les résidents. Ils nous demandent de voir si leur installation est compatible et de l'adapter au cas où, puis d'établir des devis, sachant que beaucoup reviennent à une installation traditionnelle TNT et satellite, car déçus par le câble et ses problèmes de diffusion », indique cet antenniste tranquille.



Claude Choukroun avec un jeune technicien

l'antenne traditionnelle, hertzienne et satellite. En perspective que quoi, nous avons réalisé un devis voilà 5 ans proposant de la BIS Commutée comme solution. Chaque année, un nouveau devis tenant compte des dernières mises à jour, était proposé en assemblée générale, discuté, mais chaque fois rejeté jusqu'à ce que les propriétaires finissent par l'accepter lors de leur dernière AG, n'en pouvant plus de leur installation déficiente », raconte Claude Choukroun gérant de Télé Solliers installé à Marseille.

« Ils nous ont demandé de distribuer toutes les chaînes "hertziennes" (analogiques et TNT) et d'avoir deux paraboles pour que les résidents aient le choix des satellites pour l'accès aux chaînes gratuites et des bouquets auxquels ils peuvent s'abonner », explique-t-il. Il a fait appel à son grossiste, Sud Electronique, pour rechercher et choisir le matériel correspondant le mieux aux besoins de l'installation. « Nous avons parcouru les catalogues de tous nos fournisseurs pour aboutir au choix de Wisi qui garantissait les meilleurs produits pour ce genre d'installation », indique Christian Terso, gérant de Sud Electronique. « Nous avons dû refaire l'étude parce que l'ancienne réalisée pour le premier devis, était devenue obsolète. Sud Electronique a fourni un descriptif détaillé de l'immeuble qui était assez simple pour le passage des câbles parce qu'homogène avec deux grandes colonnes, autant de logements à chaque étage. Wisi nous a refait tous les calculs, l'objectif étant qu'il n'y ait pas de trop de pertes au niveau des raccordements, beaucoup de logements ayant encore les anciens câbles. Il a fallu définir un bon niveau de travail pour alimenter tous les logements », explique Claude Choukroun. Ce travail et ces



échanges ont bien duré près d'un mois... Pour cette tour, l'installation est finalement très simple. Les antennes ont été installées sur la terrasse au sommet : 2 paraboles de 90 cm avec des têtes Quattro, pointées sur Astra et Hot Bird, une antenne UHF pour la TNT et l'analogique, et une antenne VHF. « Elles ont été placées derrière un muret, pour les protéger du vent, surtout à cette hauteur, car le mistral souffle souvent très fort », indique t-il.

Des antennes bien accrochées...

Les câbles passent par l'entresol où se trouve la tubulure de la chaufferie et de la piscine pour rejoindre la station de tête installée dans une gaine technique au dernier étage.

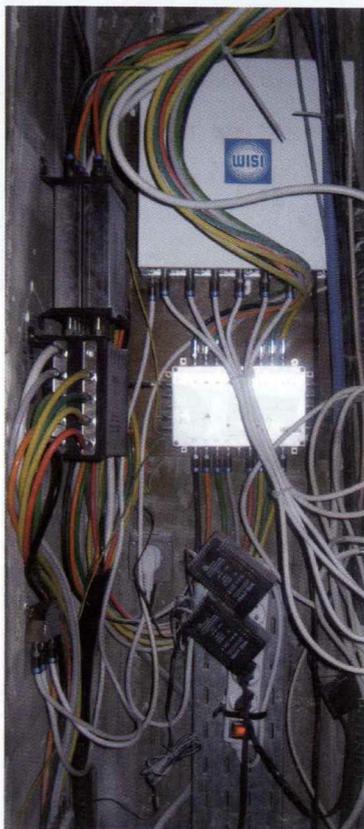
Le signal UHF/VHF est traité par une station de filtrage monocanal pour la TNT avec des filtres FOS (à ondes de surface) qui permettent d'avoir de très bonnes réjections (supérieures à

De gauche à droite : Xavier Prima (Wisi), Christian Terso (Sud Electronique), Claude Choukroun (Télé Solliers) et Toufik Bouchaour (commercial Wisi pour PACA)



▲ Deux paraboles de 90 cm pointées sur Astra et Hot Bird

▼ La tête de station avec en haut le traitement de l'hertzien pour la TNT avec un filtre, un ampli satellite en dessous. À gauche, un répartiteur pour alimenter les deux gaines techniques.



40 dB) en canal adjacent. Cette station est totalement agile et peut évoluer en termes de plan de fréquences à moyen terme. « Lors du Switch-off analogique, l'installateur viendra avec la télécommande et n'aura qu'à re-régler la station sans aucune modification matérielle », indique Toufik Bouchaour, commercial de Wisi pour la région Paca. En dessous, la distribution du signal satellite en 8 polarisations qui est injecté dans la partie terrestre en sortie de la station de tête, avec un répartiteur qui dispatche les signaux vers les deux colonnes, avec pour chacune d'elles des multiswitchs DY 96 (8 entrées + terrestre x 8 sorties) et un amplificateur DY 90 (8 polarisations) tous les 4 multiswitchs. Un second répartiteur en haut de chaque colonne sépare la distribution des 30 étages en deux parties de 15 étages chacune : l'une traitant en cascade les 15 derniers étages, l'autre

SUD ELECTRONIQUE se développe à Marseille et dans les environs

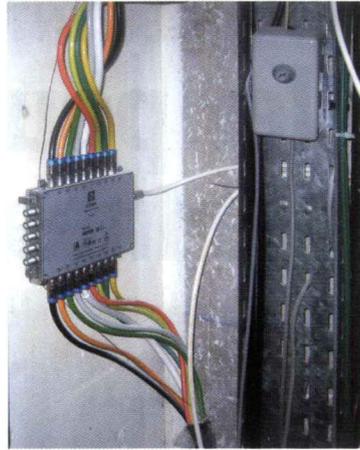
Voilà plus d'un an, le 28 février 2008, Christian Terso, gérant et co-actionnaire avec Claude Ledere, prenait le relais d'André et Micheline Jaouda, à la tête de Sud Electronique. « Depuis un an, nous avons essayé de développer les familles de produits qui n'étaient pas travaillés. Mes prédécesseurs ne faisaient que de l'antenne et du composant électronique, auxquels nous avons ajouté le portier, la sonorisation, l'alarme, la vidéosurveillance », indique Christian Terso en présentant son tout nouveau catalogue sorti le mois dernier. « Là aussi, nous avons innové car il n'y en a jamais eu auparavant. On retrouve tous les produits disponibles en stock. Jusqu'à présent, ils nous connaissaient bien pour l'antenne, mais pas trop pour d'autres activités », ajoute-t-il. Enfin, il a repris en main la partie commerciale avec une personne de plus : Christian Berthelon (ex-Disposelec) qui les a rejoints en septembre dernier. Ainsi Sud Electronique est constituée d'une équipe de trois personnes avec Anaïs en contrat de professionnalisation qui a notamment fait le catalogue. L'originalité de ce grossiste est d'être en plein cœur de Marseille, la plupart de sa clientèle étant constituée des revendeurs et installateurs de Marseille intra muros. « Mais nous essayons de nous développer vers l'extérieur de la Cité Phocéenne en allant jusqu'à Aix-en-Provence, la Ciotat, Cassis et de nous étendre plus encore vers le Vaucluse et le Var », annonce-t-il. « Nous commençons à parler à nos clients de l'extinction de l'analogique pour les inciter à communiquer auprès de leurs clients syndics. On sent que c'est encore lointain, qu'ils ont encore le temps. Mais cela commence à bouger sur l'aspect filtrage en basculant sur du filtre programmable, parce que l'on sait qu'il y aura des changements de canaux... La bascule vers du filtre programmable s'est faite en début d'année. Et nous n'avons que cela dans notre stock », indique-t-il.



Christian Terso entre ses collaborateurs au comptoir.



Le haut d'une des deux gaines techniques avec un répartiteur d'où sort un jeu de câbles vers les premiers ampli-commutateurs en cascade entre le 30^{ème} et 16^{ème} étages, puis vers le 15^{ème} (le câble noir) pour alimenter les 15 premiers étages.



Un commutateur tous les deux étages et un amplificateur tous les trois commutateurs pour reprendre les gains afin que les signaux soient de niveaux corrects.

descendant jusqu'au 15^{ème} pour les 15 premiers étages.

Et une station de tête à l'étroit

Cet antenniste a rencontré deux difficultés durant ce chantier : le perçage des gaines techniques qui a été réalisé par une société spécialisée, et l'étroitesse des gaines techniques.

« Ce qui nous a obligé à monter en plusieurs fois la station de tête sachant que nous devons la mettre bien en hauteur pour que l'on n'y touche pas. On peut la commander grâce à une télécommande afin de pouvoir agir sur les réglages. La répartition et tout ce qui était cascable a été mis sur la partie gauche de la gaine technique, la partie droite étant occupé par Numéricâble. On n'y a pas touché car certains résidents ont gardé leur abonnement Triple-Play », indique Claude

Choukroun. « L'étroitesse des colonnes a été résolue partiellement grâce à l'aspect compact des appareils de ce fabricant (station de tête et commutateurs) qui facilitent leur installation dans des endroits aussi exigus », fait remarquer Toufik Bouchaour.

Il lui a fallu en informer les copropriétaires. « Nous avons mis des affiches dès le démarrage du chantier pour leur expliquer ce que nous allions faire dans l'immeuble, surtout lorsqu'ils ont vu des techniciens travailler dans les gaines techniques, et ce que nous allions changer dans l'installation dans l'intérêt de leur permettre de capter d'avantage de chaînes », indique Claude Choukroun. « Pour tous les logements, nous avons récupéré le câble branché sur la colonne Numéricâble pour le brancher sur la colonne TNT/Sat et nous avons reprogrammé les chaînes des téléviseurs. Nous avons ajouté la TNT pour ceux qui ont des téléviseurs avec adaptateur intégré, autrement nous avons fourni des adaptateurs lorsque les gens nous le demandaient ». Ce chantier a duré près de deux mois. ■