

TOUR DE FRANCE WISI**« L'objectif est déjà de se projeter dans l'après-Switch off »**

Wisi va réaliser jusqu'aux vacances d'été un Tour de France avec 6 villes étapes pour présenter deux types de produits : les TDR (têtes de réseaux) et l'IPTV « *L'objectif est déjà de se projeter dans l'après switch off* », pour Xavier Prima, Directeur général de Wisi France.

QualiProTV était à Paris le 27 mai dernier pour cet après-midi d'information en présence d'Axel Sihm, Président du groupe Wisi qui a présenté cette entreprise familiale créée par son grand père en 1926 et installée dans les environs de Stuttgart. Il a rappelé en quelques mots son historique avec la création notamment de la filiale française en 1962, avec le site industriel de Colmar qui fabrique encore aujourd'hui les antennes terrestres. Il a surtout parlé de l'avenir du groupe en confiant n'avoir « *pas triplé le volume de nos ventes comme notre filiale à Colmar en raison du passage à la télé tout numérique en France. Pour notre part, nous nous sommes orientés vers des solutions professionnelles que nous vous présentons ici. Cette décision est une inflexion stratégique pour nous. Nos nouveaux développements, c'est le traitement du signal numérique pour tous types d'applications. En effet, nous assistons à un rapprochement des différents segments du marché, des différentes technologies dans le secteur tout numérique. Ce qui veut dire que notre métier traditionnel s'ouvre aussi vers les autres secteurs. Nous sommes décidés à participer à ces nouveaux marchés. C'est pourquoi, nous avons investi en rachetant, en 2009, la société A2B en Suède, et en développant la fibre optique (réseau FTTH) avec des solutions prêtes pour le marché que nous commençons à déployer* », a-t-il déclaré en se référant à l'exemple du « *réseau de 5 000 prises* » que Wisi France déploie actuellement en Normandie.

Une gamme complète en TDR

L'occasion était pour Xavier Prima et son équipe de présenter deux types de produits, à commencer par les têtes de réseaux (TDR). « *Nous avons une*

gamme très complète avec des solutions tout à fait innovantes et nombreuses avec la famille OV dont l'OV75M, l'EXM (station labellisée Fransat), ainsi que les nouvelles venues : l'OH qui est une version compacte et économique, et Chameleon destinée aux applications réseaux où, avec un seul module, nous traitons absolument tout type de signaux, aussi bien en entrée qu'en sortie. Après c'est l'adjonction de différents logiciels qui permettent d'adapter le produit à la configuration souhaitée », a-t-il souligné en faisant remarquer que « *les opérateurs de téléphonie (Orange, SFR, Bouygues, etc.) sont également intéressés par ces produits pour pouvoir injecter de la vidéo dans leurs réseaux* ».



• **OV75M** fait partie de la famille OV qui est une station de tête modulaire « *avec ses modules QAM sortis voilà 4 à 5 ans pour les réseaux, et depuis 3 ans en version COFDM dont nous avons besoin pour le marché français* »,

indique Philippe Marié, chargé des Grands Comptes. Mais il manquait à cette station, par rapport à des marchés comme Fransat, des fonctionnalités comme le classement des chaînes, le décryptage.



• **EXM** est une station très flexible, parce qu'à partir de 3 modules et en rajoutant des licences logiciels, elle permet l'accès à tout type de modulation (QAM, COFDM, IP). « *Labellisée Fransat depuis 2 ans, elle comporte toutes les fonctionnalités nécessaires (classement des chaînes, décryptages...) pour l'adaptation des chaînes TNT reçues par satellite. Par ses autres fonctionnalités entrée/sortie ASI, cette station est utilisée aussi pour des applications réseaux* », ajoute-t-il.



• **OH** allie performance et coût économique. Ses 14 modules twin pouvant être installés dans son châssis permettent d'obtenir 28 canaux

COFDM, soit une centaine de chaînes à traiter. « Mise sur le marché voilà environ 6 mois, nous avons fait quelques adaptations pour la rendre compatible avec l'offre Fransat, et qui nous permettront de proposer une offre complémentaire à EXM en fonction de la typologie des lieux et du budget du client », informe-t-il..



- **CHAMELEON**, avec un seul module, il peut traiter tout type de signaux en entrée et en sortie et avoir les fonctions de décryptage, d'encryptage, de classement des chaînes et de remultiplexage. Tout le reste se fait par soft. Tout module Chameleon possède, un

WISI et le Switch off



« Comme pour beaucoup d'entreprises, nous avons eu une très forte croissance. Nous avons multiplié pratiquement par 3 notre chiffre d'affaires l'année dernière. Cela a été rendu possible grâce à l'apport des produits individuels, puisque nous avons l'exclusivité de la marque Philips pour les adaptateurs TNT et les récepteurs TNT Sat. Les produits collectifs avec le filtrage, des stations compactes dans la plupart des cas, et la numérisation des collectifs via les

stations Fransat Pro ont contribué également à cette forte croissance », indique Xavier Prima. Cette société a beaucoup communiqué et participé à de très nombreuses réunions, notamment en collaboration avec Fransat, « puisque nous avons été les premiers à avoir une station Fransat Pro labellisée », et chez les grossistes lors de tours de France. « Contrairement à ce qu'on nous a déclaré au démarrage de la TNT, on s'est rapidement aperçu que la qualité de l'antenne était fondamentale pour une bonne réception et distribution, si bien que nous n'avons jamais autant vendu d'antennes qualitatives, notamment la EZ44 ». Ainsi Wisi a très certainement renforcé ses parts de marchés en France. « En tous les cas, Wisi est bien en place sur son marché et se prépare à de nouveaux défis, et je pense qu'une journée comme celle-là nous permet d'affirmer notre volonté de nous projeter sur les marchés d'avenir, et qu'il faudra compter demain encore avec Wisi », a-t-il ajouté.

double tuner, un double CI, une double entrée/sortie ASI, est multi processeur TS. Il possède également une interface GigE et une interface de management dédiée ainsi qu'un double modulateur. « C'est la seule station sur le marché à avoir ce niveau de flexibilité ! », souligne Philippe Marié. Il informe que plusieurs types de rack ont été prévus pour tous ces produits, en citant l'exemple « d'un petit châssis pour la famille Chameleon, permettant de mettre 2 modules doubles, donc 4 entrées pour traiter 4 canaux COFDM. Nous avons aussi une solution avec un rack 19 pouces où l'on peut mettre 10 modules, (...) et un rack plus professionnel pour des applications où l'on va mettre de la redondance d'alimentation ou de la redondance N+1 en terme de module de façon à ce que, dès qu'il y a un problème, une alimentation ou un module qui tombe en panne, le service puisse continuer à se faire sans interruption ».

▶ Axel Sihm, Président du groupe Wisi, venu rappeler l'historique de l'entreprise et présenter les nouveaux marchés qu'elle ambitionne aujourd'hui.

Une marque déposée : Wisi-IP

La solution IPTV a été ensuite présentée en soulignant qu'elle s'adresse

▼ Philippe Marié qui présente un module de la station EXM labellisée Fransat.



à « un marché considérable, qui n'en est qu'au balbutiement au vu des besoins du nombre d'hôtels (36 746), d'hôpitaux et cliniques (3 592), d'établissements d'enseignements (11 092), sans compter le tertiaire. Là encore, ce marché en devenir est devant nous. Beaucoup de sociétés savent proposer de l'IP sur filaire en CAT 5/6. Mais voilà dans certains environnements notamment hospitaliers, voire dans l'hôtellerie, si vous devez faire des travaux pour ce câblage, c'est impossible ! Et cela entraîne des coûts supplémentaires à moins de réutiliser le coaxial pour lequel nous avons étudié une solution plus économique que ce qui existe pour les réseaux câblés. Nous avons développé aujourd'hui un VCMTS qui permet de traiter ces applications sur les petits réseaux d'une centaine de prises », explique Xavier Prima.

Des passerelles IP

« Comme Wisi a encapsulé les signaux IP dans une norme DOCSIS (pour

permettre l'accès à Internet Haut Débit) au niveau de la tête de réseau, un modem câble est nécessaire à l'autre extrémité pour transformer ce signal DOCSIS en IP. Si vous avez un PC, vous le connectez directement sur le modem. Si vous avez un téléviseur, vous le connectez sur la box IP qui sera connectée sur le modem câble. A la tête de réseau, ce sont les mêmes équipements que pour les solutions IP en CAT 5/6, c'est à dire les antennes, les passerelles IP, un switch central, un middleware dans le serveur pour gérer l'interactivité, et des applications annexes telles que live TV, Info messagerie, VOD, MOD, Gaming, Accès Internet... », indique-t-il en soulignant que Wisi est le fabricant de la passerelle IP (Wisi-IP Manager) qui gère les services du réseau, et de l'interface (Wisi-IP Box) entre la prise terminale et le téléviseur, démontrant que cette entreprise a la possibilité de proposer la solution complète, des antennes jusqu'aux set-top box IP. ■